

Especialista em TI – comercial

Descrição

ATENÇÃO – ENVIAR CV EM FORMATO PDF E COM PRETENSÃO SALARIAL. (cv's em outros formatos e sem pretensão salarial NÃO SERÃO AVALIADOS)

Sobre a empresa:

Representamos algumas das marcas de tecnologia de software mais avançadas do mundo, fomos reconhecidos e certificados pelos nossos parceiros como parceiro exclusivo para algumas linhas de tecnologia pelo nível especialização da nossa equipe de profissionais e experiência na implementação de soluções em diversos setores.

Somos experts em soluções inteligentes de Information Management, usamos tecnologias avançadas de Big Data e Inteligência Artificial, e temos uma das equipes de serviços profissionais mais qualificadas e experientes da América Latina para oferecer soluções de alto valor agregado para o negócio dos nossos clientes

Temos 10 anos de Experiência na implementação de Soluções de TI no mercado Brasileiro e latino-americano, fornecemos soluções de software e serviços da mais alta qualidade para as maiores organizações do Brasil.

Responsabilidades

Venda de soluções especializadas de Information Management, Big Data e Inteligência Artificial, para empresas do setor público e privado.

Prospecção, Desenvolvimento, Acompanhamento e Negociação de oportunidades até a concretização das vendas.

Conhecimento de processos e metodologias de venda consultiva, como ferramentas Funnel e CRM. (obrigatório) e boa base de conhecimento em tecnologia.

Requisitos

Inglês Fluente – OBRIGATÓRIO

Superior completo – OBRIGATÓRIO

Experiência em área comercial como vendedor(a) de soluções de software. (desejável)

Experiência de ter participado na área de vendas de soluções de TI de pelo menos 2 dos seguintes tipos: BI, Big Data, Enterprise Content Management (ECM), Enterprise Search, Machine Learning, Analytics, Inteligência Artificial. (desejável)

Experiência em ferramentas e metodologias de vendas, incluindo: Funnel (Funil), Spin Selling (Desejável), Ferramentas de CRM (desejável).

Experiência de ter participado na área de vendas de soluções de TI com Clientes em pelo menos 2 dos seguintes setores: Financeiro, Telecomunicações, Indústria, Público. (desejável)

Benefícios

Assistência Médica / Medicina em grupo, Assistência Odontológica, Seguro de vida em grupo, Tíquete-alimentação, Vale-transporte

Informações adicionais: É necessário que o candidato(a) possua disponibilidade para viagens, para segmento de oportunidades em outras cidades no Brasil, assim como para participação de eventos e congressos em outros países (principalmente EUA e Europa).

Hiring organization

Habittus

Regime de Contratação

CLT

Área de Atuação

T.I

Endereço da Vaga

São Paulo

Horários

Comercial de segunda a sexta feira

Salário

R\$ 8.000,00 - R\$ 10.000,00

Data da postagem

9 de julho de 2020

Empresa oferece salário + bônus + Despesas para deslocamento e viagem + Equipamento de cômputo móvel + Cursos de treinamento + Certificações originais dos fabricantes de tecnologia + Apoio para Formação e Diplomados